

Comment se déroulent les 6 ans d'un mandat de délégué ?

Entretien avec Vincent HUGUET, délégué MNSPF dans l'Oise



D'où est né votre engagement comme délégué mutualiste ?

Lorsque j'ai vu l'appel à candidatures pour les dernières élections, je me suis dit : « **Pourquoi pas ?** » ! Il n'y avait plus de délégué dans mon département depuis quelques temps : il me paraissait donc **important de représenter la Mutuelle**, ses valeurs et ses actions pour notre corporation **au sein du réseau associatif**. En revanche, je partais pour une découverte totale !



Comment se traduit-il au quotidien ?

Je **renseigne** mes collègues lorsqu'ils ont des questions et **j'oriente** vers les services dédiés pour les renseignements spécifiques. Lorsque j'ai besoin d'une information, d'un devis, **j'appelle** les équipes à Colomiers. Toute l'année, **je me tiens informé** sur les produits et les actions du siège afin d'être **le meilleur relai entre mes collègues, le réseau et la MNSPF**. Je peux être amené à représenter la mutuelle sur des événements.

Mon engagement m'a permis de mieux comprendre l'importance du **triptyque MNSPF, FNSPF et ODP** dont les liens sont indéfectibles **avec notre réseau associatif sapeur-pompier**. Grâce à cela, j'ai rencontré des gens formidables, passionnés, qui m'ont donné envie de poursuivre dans cette voie, et mettre l'humain au coeur du débat.

Si je devais résumer mon rôle, ce serait « **représenter la MNSPF sur le terrain** » tout en « **portant la voix de mes collègues et du réseau** afin de contribuer à l'amélioration de notre protection sociale ». En simple, à la fois **porte parole et trait d'union** entre nous tous et aux côtés de l'UDSP.

Selon vous, quelle est la qualité principale d'un délégué ?

Sans hésiter : il faut savoir être à l'écoute ! Il faut aussi savoir aller chercher les bonnes informations auprès des équipes de la Mutuelle pour les transmettre ensuite correctement.

Je conseillerais aussi de **s'investir en groupe**, de se répartir les zones géographiques pour un maillage territorial efficace et ainsi **connaître la diversité des besoins des sapeurs-pompiers** tant en couverture sociale qu'en information.

Un dernier message ?

L'investissement en tant que délégué m'a donné envie d'évoluer, comme on a envie d'évoluer dans sa carrière professionnelle. **Dans cette optique... Pourquoi ne pas poursuivre sur un mandat d'administrateur ?** ”